Giving consumers too many choices: a false good idea? A lab experiment on water and electricity tariffs

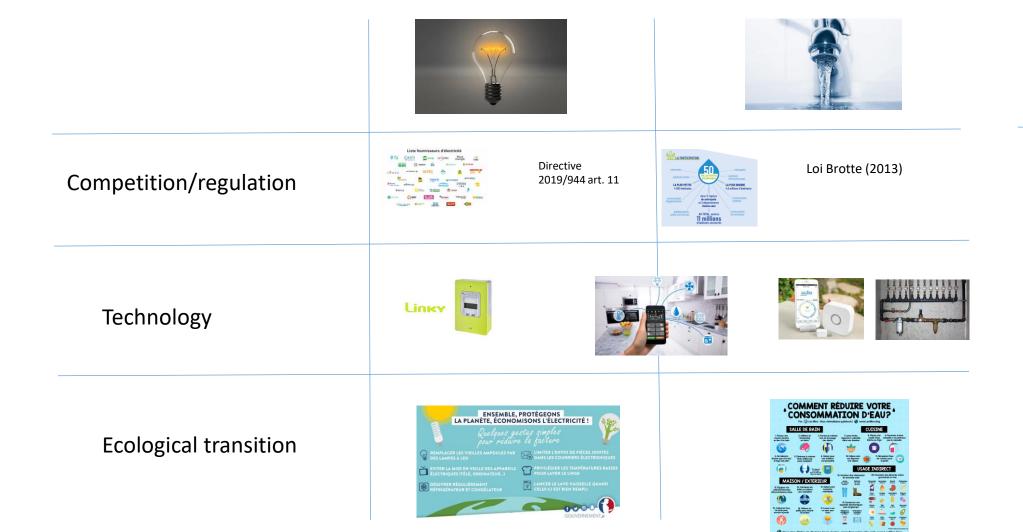
Alexandre Mayol Carine Staropoli





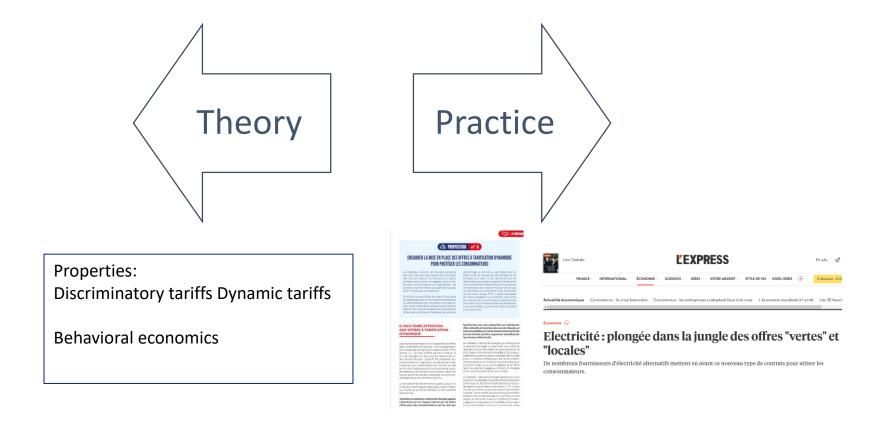


Context



Use of the Price signal

Motivations and research question



Research Question

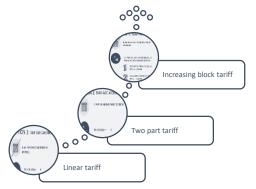
How do consumers perceive tariffs? How do they align behaviors to tariffs?

Literature

- Efficiency properties of linear vs. Non linear tariffs: Coase (1946), Tirole (1988), Malin, Martimort (2001), Crampe, Lozachmeur (2014)
 - → No tariff satisfies simultaneously the tryptic « Cost coverage-efficiency-equity »
- Comparision btw increasing block and linear tariffs
 - Electricity: Ito, 2010, 2014; Lesgards, Mihu, Robin, Staropoli 2018
 - Water: Mayol 2018, Mayol & Porcher 2019
- Cognitive biases on tariffs' choice and consumption behaviors's alignment
 - Aversion to complexity (Simon 1956; Kahneman & Tversky 1979; Carlin 1999; L'Haridon, Parshiv 2009; Hobman 2016)
 - Statu quo bias (Sturluson, 2002; Lesgards 2008)

Conjectures

Complexity



Aversion to complexity

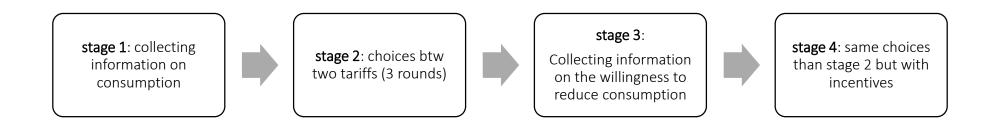
- 1. Without incentives (sponsatneously), participants prefer the simplest tariffs
- 2. Monetary incentives & explicit price mechanism helps to compensate cognitive bias

Good effect

3. Same tariff choice, regardless of the good

Experimental design

- (pseudo) representative sample
- 237 participants
- 13 sessions (LEEP, Paris 1) 237 observations



- + risk aversion test(Eckel et al. 2012)
- + rationality test
- + final survey

Stage 2





Strict preference for one tariff

Water

Electricity

Stage 3

Je change de comportement

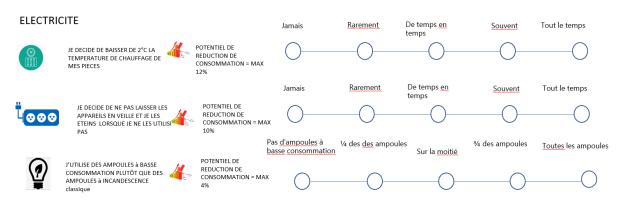
On vous propose de mofifier vos comportements de consommation. A quelle fréquence acceptez vous d'adopter ce nouveau comportement ? Répondez en toute sincérité!

EAU

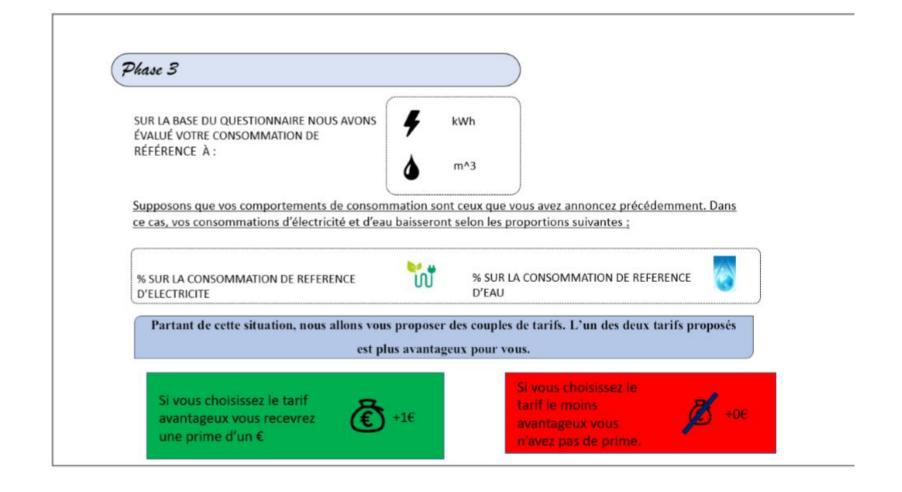


Je change de comportement

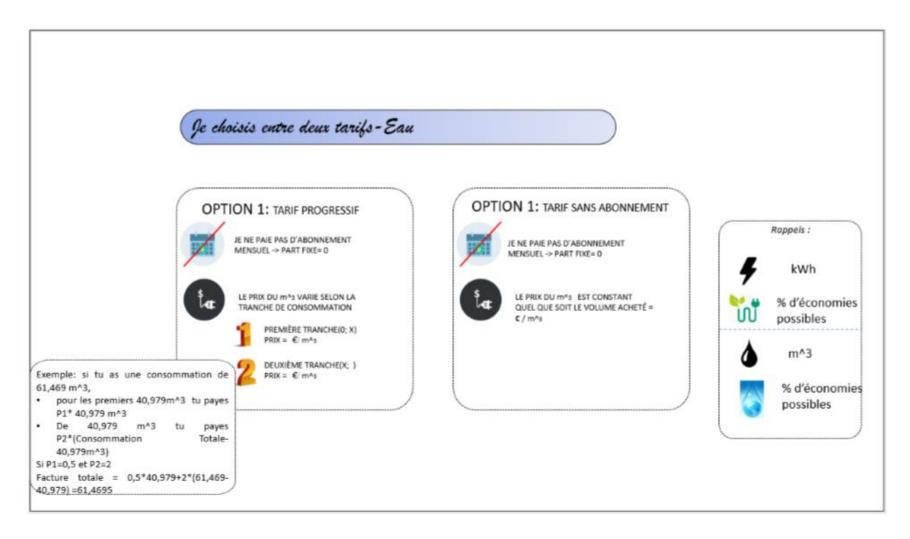
On vous propose de mofifier vos comportements de consommation. A quelle fréquence acceptez vous d'adopter ce nouveau comportement ? Répondez en toute sincérité!



Stage 4

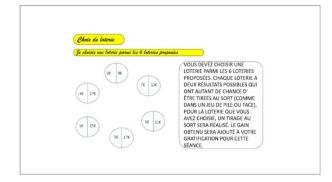


Etape 4



Final test

Risk aversion



Rationality test



Stated preferences

Pour chacune des questions suivantes veuillez choisir une réponse entre l et 5 selon que ne vous êtes « pas d'accord du tout » ou « tout à fait d'accord ».

	Pas du tout d'accord	Plutôt pas d'accord	Ni en accord ni en désaccord	Plutôt d'accord	Tout à fait d'accord
Comment expliquez-vous vos choix de tarif :					
Celui qui vous semble le plus simple	1	2	3	4	5
Celui qui est le plus prévisible	1	2	3	4	5
Celui qui permet de faire des économies de facture	1	2	3	4	5
2 Au quotidien, vous cherchez à réduire votre consommation <u>d'électricité</u>	1	2	3	4	5
3 Au quotidien, vous cherchez à réduire votre consommation <u>d'eau</u>	1	2	3	4	5
Quelle est votre motivation pour réduire votre consommation <u>d'électricité</u> :					
Réduire votre facture	1	2	3	4	5
Eviter le gaspillage	1	2	3	4	5
Participer à la lutte contre le réchauffement climatique	1	2	3	4	5
Autre	1	2	3	4	5
5 Quelle est votre motivation pour réduire votre consommation d'eau					
Réduire votre facture	1	2	3	4	5
Eviter le gaspillage	1	2	3	4	5
Participer à la lutte contre la sécheresse	1	2	3	4	5
Autre	1	2	3	4	5
Vous êtes prêts à accepter une baisse de confort ou un changement d'habitude pour réduire votre consommation <u>d'eau</u>	1	2	3	4	5
Vous êtes prêts à accepter une baisse de confort ou un changement d'habitude pour réduire votre consommation <u>d'électricité</u>	1	2	3	4	5
8 Votre effort doit se traduire par une économie sur votre facture	1	2	3	4	5

Results

1- Aversion for complexity: the more complex tariff is the less chosen but more with incentives

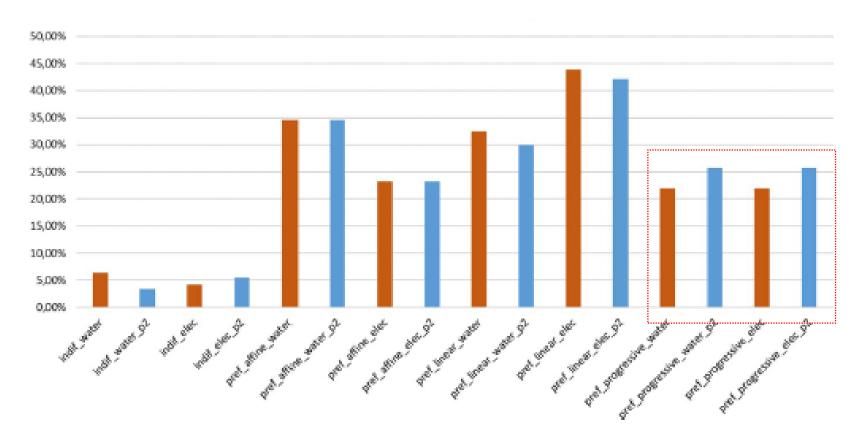


Fig. 3 Comparison of the distribution of tariff preferences between water and electricity + without and with incentives (p2)

Results

2- Good effect : Incoherence of preferences: choosing a linear tariff for water increases the probability to choose an increasing block tariff for electricity and *vice versa*

Table 6 (continued) Dep. var. (preference) Linear Increasing-block Linear Increasing-block two-part two-part Good Elec. Elec. Elec. Water Water Water Incentives No No No No No No (1.63)(=1.23)(-0.78)-0.0920.089 -0.062pref_two-part_water (=1.18)(1.12)(-0.57)0.356*** pref_linear_water -0.159*-0.188** (=1.95)(-2.24)(3.55)pref_increasing- block_elec 0.107 -0.1360.033 (=1.30)(1.29)(0.33)0.164 pref_two= = part_elec -0.113-0.045(-1.27)(1.64)(=0.44)pref_linear_elec -0.126--0.164* 0.333*** (-1.58)(--1.84)(4.11)Pseudo-R2 0.2508 0.18930.1799 0.1555 0.2743 0.4026 237 237 237 237 237 237 Obs.

Results

2- Good effect : Incoherence of preferences: even with incentives, coosing an increasing block tariff for water reduces the probability to choose an increasing block tariff for electricity

Dep. var. (preference)	Linear	two-part	Increasing-block	Linear	two-part	Increasing-block
Good	Elec.	Elec.	Elec.	Elec.	Elec.	Elec.
Incentives	Yes	Yes	Yes	Yes	Yes	Yes
	0.220	0.071	0.272			
pref_increasing-	0.228***	- 0.071	-0.272***			
block_water_p2	(2.61)	0.0.0	(-2.69)			
1 –	(2.61) - 0.065	(-0.83) 0.130*	(-2.69) -0.143			
block_water_p2 pref_two-part_water_	(2.61)	(-0.83)	(-2.69)			
block_water_p2 pref_two-part_water_	(2.61) - 0.065	(-0.83) 0.130*	(-2.69) -0.143			

Conclusion

First result based on one cognitive bias

• Focus on electricity tariffs: dynamic tariffs

Extend to other sectors : sustainable mobility (MaaS)



Thank you for your attention

Carine.staropoli@univ-paris1.fr